



## JOB DESCRIPTIONS

**Position:** Sales Engineer

**Organization** Report to General Manager Yanmar France

### **Objective**

Execution of Sales engineering (mainly pre to actual sales) activity

### **Position Description**

- Budget planning and management of region
- Drawing up marketing and sales plans for region
- Visits existing customers and discusses their revenue, possible orders, ordering frequency, delivery conditions, product quality and requirements with regard to storage, transport, etc.
- Visits prospects and tries to interest them in sales of products
- Execute exhibitions and product launches
- Deals with customer complaints and takes action where required
- Manages sales and service statistics
- Manages sales contracts and negotiates pricing and conditions for delivery
- Reports sales and marketing activities to the General manager
- Watches trends in products and prices
- Supports - through customer visits - sales actions, new product launches and changed delivery condition programs
- Participates in regular department( including HQ YMI) meetings
- Maintains contacts with his colleagues for complaints, orders and accounts receivable
- Maintains contacts with customers on volumes, transportation, returned goods and with prospects on acquiring new business
- Executes the activities according to our Yanmar Management System (YMS).

### **Requirements**

- 5 Year related work experience in a business-to-business environment
- The ability to plan and deliver verbal and written communications in English that make an impact and persuade their intended audiences
- Bachelor's degree in Mechanical and/or automotive (or equivalent);
- Interest in/ affinity for marine recreational applications;
- Fluent English in speaking and writing
- Ability and willingness to travel
- The ability to work both independently and in an engineering team
- Self-motivator with strong attention to detail

Poste : Ingénieur Commercial

Organisation : Reporte au Directeur Général Yanmar France

Objectif

Exécution des activités d'ingénierie des ventes (principalement avant et pendant les ventes).

Description du poste

- Planification et gestion du budget de la région
- Élaboration de plans marketing et commerciaux pour la région
- Visite des clients existants et discussion de leurs revenus, des commandes possibles, de la fréquence des commandes, des conditions de livraison, de la qualité des produits et des exigences concernant le stockage, le transport, etc.
- Visite des prospects et essaie de les intéresser à la vente des produits
- Exécution des expositions et des lancements de produits
- Gestion des plaintes des clients et prise de mesures lorsque nécessaire
- Gestion des statistiques de ventes et de services
- Gestion des contrats de vente et négociation des prix et des conditions de livraison
- Rapport des activités de vente et de marketing au directeur général
- Suivi des tendances des produits et des prix
- Soutien - par le biais de visites aux clients - des actions commerciales, des lancements de nouveaux produits et des programmes de modification des conditions de livraison
- Participation aux réunions régulières du département (y compris le siège YMI)
- Maintien des contacts avec ses collègues pour les plaintes, les commandes et les comptes clients
- Maintien des contacts avec les clients sur les volumes, le transport, les marchandises retournées et avec les prospects pour acquérir de nouvelles affaires
- Exécution des activités conformément à notre Système de Gestion Yanmar (YMS)

Exigences

- 5 ans d'expérience professionnelle dans un environnement business-to-business
- Capacité à planifier et à délivrer des communications verbales et écrites en anglais qui ont un impact et persuadent les audiences visées
- Diplôme universitaire en mécanique et/ou automobile (ou équivalent)
- Intérêt pour / affinité avec les applications marines de loisirs
- Anglais courant à l'oral et à l'écrit
- Capacité et volonté de voyager
- Capacité à travailler de manière autonome et en équipe d'ingénierie
- Autonomie et grande attention aux détails