

## RESPONSABLE COMMERCIAL F/H

Les marins Windelo ont soif d'aventures et de découvertes. La passion pour la mer et pour la navigation coule dans nos veines. L'amour que l'on porte à notre planète et la soif d'innovation nous amènent à créer des bateaux respectueux des Hommes et de l'environnement. Notre gamme de catamaran de 47 à 57 pieds offre aux marins la possibilité de naviguer avec plaisir et sécurité sur des bateaux écoresponsables.

Embarquez pour vivre une expérience épanouissante au bord de la mer Méditerranée à Canet-en-Roussillon !

### VOS RESPONSABILITÉS

Un des **pilliers des ventes et services** de catamarans chez Windelo, vous souhaitez vivre votre passion et **donner du sens à votre projet professionnel** en participant au **développement d'une nouvelle marque** de catamarans.

- ✦ Vous êtes responsable de la **gestion des prospects et clients** Windelo, (du premier contact jusqu'à la mise en main de leur bateau),
- ✦ Vous **présentez avec fierté l'entreprise, les produits et services** aux prospects et autres parties prenantes,
- ✦ Vous êtes responsable de **l'établissement des configurations tarifées** et des **contrats de vente**,
- ✦ Vous coordonnez les demandes semi-personnalisées sur lesquelles vous **travaillerez conjointement avec le bureau d'études**,
- ✦ Vous êtes responsable de la bonne **mise en œuvre des contrats** tant par Windelo (livraison selon les spécifications), que par les clients (paiement),
- ✦ Vous êtes responsable du **développement d'une relation de qualité et de confiance** avec les prospects et clients,
- ✦ Vous participez au **processus de livraison et de mise en mains** des bateaux aux clients,
- ✦ Vous accompagnez vos clients lors de **formations** ou **charter occasionnels**,
- ✦ Vous participez **aux salons nautiques internationaux** et contribuez à **l'effort d'équipe** au besoin en soutenant le service après ventes.

### LE PROFIL DU MARIN WINDELO

- ✦ Votre forte **sensibilité écologique** nourrit votre motivation pour innover vers une construction navale durable,
- ✦ Vous êtes **enthousiaste et motivé** à l'idée de travailler en équipe dans une entreprise **en fort développement**,
- ✦ Vous êtes **marin dans l'âme, autonome** sur un bateau et en connaissez **les spécificités techniques**,
- ✦ Vous avez de **l'expérience dans la vente** et disposez de compétences de **négoce**,
- ✦ Vos **compétences relationnelles** et votre **sens du service** vous permettent de créer des relations de confiance avec vos clients,
- ✦ Votre **niveau d'anglais** vous permet de travailler en **toute autonomie** avec nos **clients internationaux**,
- ✦ Vous avez minimum **2 ans d'expérience professionnelle** dans le monde de l'entreprise.

### LES PLUS WINDELO

Rejoindre Windelo, c'est rejoindre une entreprise à taille humaine qui porte fièrement ses valeurs d'écologie, d'innovation, de plaisir et de collaboration. C'est aussi rejoindre une équipe dynamique, de passionnés de la mer, qui prend soin de ses collaborateurs : réunions collectives, soirées d'entreprises, team building, sorties en mer en catamaran Windelo mais aussi nettoyages de plage, pêches à l'aimant, sessions de kitesurf, soirées escalade, barbecue, pique-niques, ...

Et comme nous portons tous le même projet, Windelo a mis en place une prime trimestrielle collective, basée sur ses résultats, pour tous ses collaborateurs !

### DISPONIBILITÉ ET LIEU DE TRAVAIL

Dès que possible.

Région Occitanie, Canet en Roussillon, FRANCE

### TYPE DE CONTRAT ET RÉMUNÉRATION

CDI statut cadre au forfait jour, à partir de 40K, selon profil

+ primes variables

Partagez votre passion et votre motivation avec nous en adressant votre candidature par e-mail à Hélène :

[recrutement@windelo-catamaran.com](mailto:recrutement@windelo-catamaran.com)

